

Сделано в России



# Кировская область



Регионы — локомотивы  
импортозамещения

# Структура и приоритеты региональной экономики



Кировская область — регион с развитой промышленностью. Среди основных направлений — деревообработка, химическая промышленность, машиностроение, металлообработка, металлургия, электроника, предприятия легкой и пищевой промышленности. Из новых перспективных отраслей — биофармацевтика и производство лекарственных средств. Несмотря на суровый климат, регион отличается и прогрессивным сельским хозяйством.

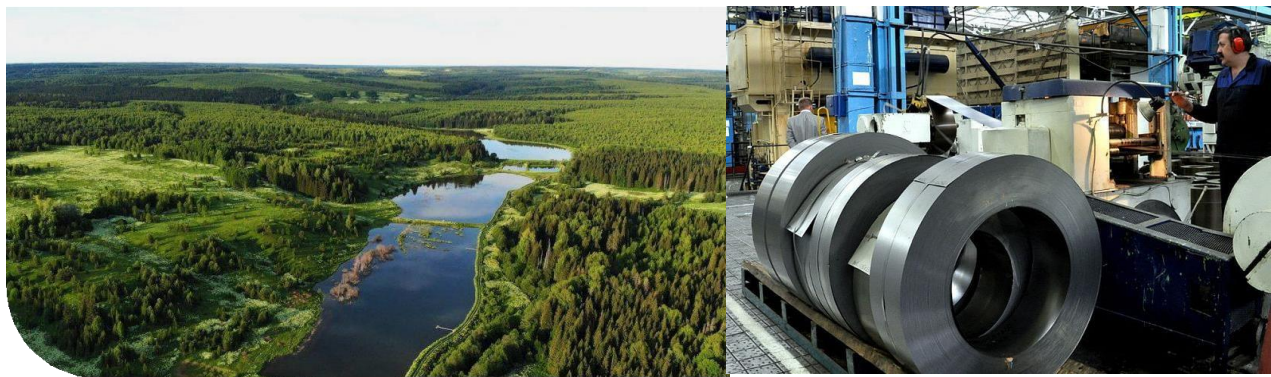
Кировская область занимает 19 место в России по запасам древесины. В недрах региона залегают 45% запасов фосфоритов страны. Кировская область обладает значительными запасами общераспространенных полезных ископаемых для строительной и дорожной отраслей.

За шесть месяцев 2022 года региональный индекс промышленного производства вырос на 5,3% по сравнению с аналогичным периодом 2021 года. За январь — июнь 2022 года объем отгруженных товаров собственного производства — на 22,3% больше, чем за аналогичное полугодие 2021 года.

Особого внимания заслуживает оборонный комплекс региона. В Кировской области — 12 промышленных предприятий, включенных в реестр предприятий ОПК Минпромторга России, 10 из них — стратегические. Сейчас предприятия оборонно-промышленного комплекса региона обеспечены оборонными заказами до 2025 года.

Регион отличается и развитой химической промышленностью. Во многом — благодаря предприятию в г. Кирово-Чепецке — АО «ОХК «УралХим», которое специализируется на производстве минеральных удобрений, являясь одним из крупнейших предприятий страны в сфере химической индустрии.

# Структура и приоритеты региональной экономики



Еще одно предприятие — фармацевтическая компания «Нанолек» — специализируется на выпуске импортозамещающих и инновационных лекарственных препаратов. Предприятия Кировской области выполняют важные функции импортозамещения в условиях санкционного давления на Россию.

Важную роль в экономическом развитии региона играет сельское хозяйство. Ведущее направление — животноводство молочно-мясного направления. За первое полугодие 2022 года в регионе увеличился объем производства скота и птицы на убой (в живом весе) на 45,8%. В прошлом году в Кировской области было запущено производство мяса кур-бройлеров в рамках реализации инвестиционного проекта АО «Актион-Агро».

Безусловная точка роста в агропромышленном комплексе — это молочное производство с сильно развитым племенным животноводством. Племенной скот направляется в 20 регионов России и в Казахстан. По объему производства молока в сельскохозяйственных организациях Кировская область занимает 5 место в России.

На кировских предприятиях пищевой отрасли выпускается более 60 видов молочной продукции, более 400 видов колбасных изделий, мясных деликатесов и полуфабрикатов, более 500 видов хлебобулочных и кондитерских изделий. География рынка сбыта готовой продукции с каждым годом расширяется и охватывает практически все соседние с Кировской областью регионы.

# Структура и приоритеты региональной экономики



Существенные объемы инвестиций приходятся именно на сельское хозяйство. В этом году завершено строительство двух молочных ферм на 1,7 тыс. скотомест. Продолжается реализация семи инвестиционных проектов по строительству и модернизации животноводческих объектов на 3,4 тыс. скотомест. Три организации Кировской области в сфере сельского хозяйства являются участниками Программы государственной поддержки создания объектов инфраструктуры, необходимых для реализации новых инвестиционных проектов. Их перечень утвержден Министерством экономического развития Российской Федерации.

Во многом инвестиционная привлекательность региона связана с такими ключевыми показателями, как географическое положение, развитая транспортная инфраструктура, наличие существенной сырьевой базы. В Кировской области действует особая мера поддержки промышленности в виде поручительства по кредитам субъектов МСП.

## Мнение главы региона

### Александр Соколов

губернатор  
Кировской области



Химическая промышленность нашего региона — одна из ведущих отраслей развития экономики. Все предприятия отрасли обладают огромным технологическим потенциалом, передовыми технологиями. Причем, все компании — не только драйверы развития экономики. Они несут социальные обязательства перед теми населенными пунктами, в которых расположены.

Компания «Уралхим» — один из флагманов кировской индустрии. Это современное технологичное производство с использованием всех новейших достижений науки, где работают квалифицированные инженерные кадры. Коллектив гордится своим предприятием, городом, в котором они живут.

Компания «Нанолек» планирует стать якорным резидентом особой экономической зоны с размещением высокотехнологичных резидентов, связанных с наукой, биотехнологиями, фармацевтикой, химией. В регионе уже активно ведется работа по ее созданию.

Наша область — среди регионов-лидеров Приволжского федерального округа по доходам бюджета, полученным от использования лесов. По итогам 2021 года консолидированный бюджет Кировской области получил с леса в качестве налоговых и неналоговых доходов порядка 5 млрд рублей, из них чуть больше 1 млрд руб. — платежи за пользование лесным фондом.

В этой отрасли назрели серьезные изменения, в том числе в порядке предоставления лесного фонда в пользование. Приоритетное право на лесопользование должно быть у тех, кто лес перерабатывает, и тех, кто зарегистрирован в Кировской области. Практику массового вывоза леса-кругляка за пределы области будем сокращать. Второй принципиально важный аспект — на региональном уровне нужно приоритетно обеспечить сырьем и работой добросовестных местных лесопромышленников, несущих социальную ответственность перед жителями своих районов. Именно они создают рабочие места, платят зарплаты нашим же жителям, выплачивают налоги в бюджеты всех уровней и участвуют в развитии поселений.

Отмечу, что сейчас наблюдается высокая заинтересованность предприятий лесопромышленного комплекса в использовании механизма приоритетных инвестиционных проектов. Особое внимание будем здесь уделять тем из них, где собираются заниматься переработкой неделовой древесины.

Один из примеров таких проектов, направленных на развитие внутреннего рынка, — это строительство заводов по производству ДВП и ДСП. Его реализуют новые собственники ООО «Люкс Хоум». Объем инвестиций в проект составляет более 3 млрд рублей.

Традиционно важнейшим направлением экономики является сельское хозяйство. Общий тренд на создание системы продовольственной безопасности нашей Родины придает развитию агропромышленного комплекса в регионах стратегически важное значение.

Объем производства продукции сельского хозяйства Кировской области в 2021 году составил почти 50 млрд рублей. По итогам прошлого года мы были на 4 месте среди регионов Приволжского федерального округа по росту индекса производства в агропромышленном комплексе, в 1 квартале этого года — на 1 месте. Благоприятные погодные условия 2022 года, опора на научный подход и умелые действия наших аграриев, позволят в этом году получить урожай, значительно превосходящий урожай прошлого года. По молоку, мясу птицы, яйцу и свинине область себя обеспечивает полностью.

Сегодня особое внимание уделяется оборонному комплексу. Кировская область вносит достойный вклад в обеспечение военно-технической безопасности России. Около двух десятков тысяч кировчан служат Родине, трудясь на своих рабочих местах, участвуя в выпуске продукции военного назначения.

Это более 20% в общей структуре объема отгруженной продукции Кировской области, и в этом году наблюдается тенденция на увеличение.

Наши предприятия активно включились в процесс создания технологического суверенитета страны. Завод «Лепсе» начал выпуск собственных современных станков для металлообработки. Завод «Маяк» подписал с южнокорейскими партнерами договор на передачу ему технологий и запустил производство компрессорных станций для газомоторного топлива. Ранее подобные станции делали только в Европе.

# Позиции экспертов

## Сергей Зайнуллин

кандидат экономических наук, доцент кафедры национальной экономики экономического факультета РУДН

Антироссийские санкции ограничивают импорт товаров в Россию, многие компании, в том числе и предприятия, производящие бытовую химию, заявляют об уходе с российского рынка. Для отечественной химической промышленности открывается уникальное окно возможностей: можно захватить долю внутреннего рынка, освобожденную западными компаниями. Кроме того, резкий рост цен на газ приведет к закрытию многих западных химических компаний. Первыми о своем закрытии объявили предприятия, производящие минеральные удобрения. Дальнейший дефицит и рост цен на минеральные ресурсы может вызвать эффект домино в европейской, в первую очередь, химической промышленности. Таким образом, можно говорить об импортозамещении как о промежуточной цели и о захвате освобождающейся доли мирового рынка. Но для этого нужно оказать реальные меры государственной поддержки российской промышленности, в том числе химической, иначе мы рискуем перейти от зависимости от европейского импорта к зависимости от китайского рынка. К сожалению, меры государственной поддержки промышленности носят фрагментарный и несистемный характер. Мораторий на банкротство, разрешение параллельного импорта, фрагментарные субсидии оказывают частичную поддержку промышленности. В первые месяцы возникли проблемы с запчастями к импортному оборудованию, с импортным сырьем, сейчас эти проблемы решаются «параллельным импортом». Но до сих пор не решена главная проблема — с финансированием, с доступом к длинным дешевым кредитам.

Самый тяжелый удар — по промышленности — при этом был нанесен не западными санкциями, а Центральным банком, который поднял учетную ставку до 20%, что привело к ставкам по банковскому кредиту на уровне 27–30% годовых, что по факту заморозило возможность внутреннего кредитования, а внешнее кредитование было перекрыто западными антироссийскими санкциями. Сейчас ставка снижена до 8%, что позволяет банкам выдавать кредиты на уровне 10%, но для промышленности и это — слишком высокая ставка. Прямое государственное кредитование на уровне 4–5% годовых позволило бы отечественным предприятиям химпрома развивать внутреннее производство, замещать импорт и завоевывать в перспективе международные рынки.

Химический кластер Кировской области включает в себя минеральные удобрения, соду каустическую, синтетический каучук, фторполимеры, резиновые и пластмассовые изделия, шины для грузовых и легковых автомобилей, автобусов и сельхозтехники.

Наибольшие перспективы развития имеют минеральные удобрения, так как западные конкуренты закрываются уже сейчас, а потребность в минеральных удобрениях высока. Рост мирового спроса на удобрения наблюдается с сезона 2018/19 гг., когда он составил 188,2 млн т, в 2019/20 — 191,7 млн т, в 2020/21 — 203,8 млн т. По весенним прогнозам IFA, мировой спрос на удобрения должен был снизиться в 2021/22 гг. на 3%, составив 198,2 млн т. Однако, уже в июне 2022 года специалистами IFA прогнозируется дальнейший рост до 210 млн т. Цены на аммиачные удобрения, в частности, уже выросли с 328 долларов в январе 2021 году за тонну до 1625 на пике в марте 2022 года, т.е. рост составил более чем в 5 раз. На фоне роста цен на газ, дефицита удобрений, а также роста цен на зерновые культуры и их дефицит, рост цен на удобрения скорее всего продолжится. С учетом ухода иностранных производителей из России вырастет и потребность в шинах, поскольку автопром становится одним из драйверов импортозамещения. Аналогичные перспективы имеют другие сферы химической промышленности.



---

## Андрей Усенко

президент Вятской  
торгово-промышленной палаты

9

### О мерах поддержки промышленности

По опыту Вятской торгово-промышленной палаты действия Правительства РФ с точки зрения стабилизации финансового рынка были восприняты предприятиями позитивно: было понимание того, что это осознанные, управляемые решения — подъем ставки, регулирования валютных рынков. Эти меры отвечали на один из основных запросов бизнеса — стабильность. Ключевое для предпринимателей — возможность предположить, что будет завтра. Несмотря на крайнюю турбулентность ситуации, было чувство, что процесс управляется. Сегодня обстановка стабилизировалось настолько, что бизнес понимает: катастрофических последствий не будет.

Что касается форм поддержки, принятые решения по нынешним ставкам, по льготному кредитованию, по возможности ввоза продукции в формате параллельного импорта — действительно помогли бизнесу решить именно первостепенные проблемы, обострившиеся после начала действия санкций.

Отдельно стоит выделить меры, направленные на развитие производства. Пока эффект от них оценить сложно, так как они только начинают работать. В среднем полгода понадобится бизнесу на перестройку действующих процессов. Будут анализироваться освободившиеся ниши, сформируется понимание того, чего не хватает на рынке — бизнес будет эти лакуны заполнять.

### Ограничения существующих мер поддержки

Аспект, на который стоит обратить внимание, — ситуация о которой мы говорили и раньше, есть достаточно серьезный пласт предприятий, который выпадают из поля зрения государства. Сейчас много говорят о поддержке МСП, но, к сожалению, в большинстве случаев речь идет о микро- и малых предприятиях, а не о средних. В широком представлении малый бизнес — это 10 человек, 30 млн руб. годового оборота, но как раз для этой категории есть множество мер поддержки — и льготные ставки по страховым взносам, льготное кредитование: целая инфраструктура поддержки этой нижней трети экономики. Есть и подобная система для крупного бизнеса, и дополнительно налажено взаимодействие крупных предприятий, холдингов с государством. Однако, есть пласт среднего бизнеса, где как раз сконцентрировано значительное число промышленных предприятий — это те предприятия, которые производят оборудование для крупных гигантов, компании с оборотом в несколько миллиардов и производственной базой, кадровым потенциалом и, как правило, — это производство, где собственник непосредственно погружен в процесс.

Именно на подобных компаниях держится многое в регионах, они обеспечивают устойчивость экономики. Но государство, как правило, обращает на них мало внимания — они находятся в общей системе налогообложения и не попадают под категорию МСП, но, с другой стороны, им не хватает выхода на федеральный уровень для самостоятельного решения вопросов. В рамках отраслевых ассоциаций их также часто «придавливают» крупные игроки рынка. В этой производственной страте сложилась сложная ситуация — они находятся в режиме «каждый сам за себя». Если убрать этот пласт, то и крупные предприятия не смогут выжить в условиях импортозамещения. С точки зрения федеральной поддержки не хватает содействия государства в решении вопросов логистики, полностью нарушены транспортные цепочки. Этот фактор сейчас мешает бизнесу развиваться. Полностью заместить комплектующие и сырье невозможно — необходимо создание транспортных хабов. Для химической промышленности эта проблема также актуальна — до сих пор нужны многие компоненты, также необходимо выстраивать экспортные связи — централизация логистических цепочек при поддержке государства была бы очень востребована.

Предприятиям в химической отрасли также не хватает оптимизации государственных процедур, связанных с регистрацией и выпуском продуктов на рынок. По целому ряду отраслей на федеральном уровне уже пришло осознание, что 2 года и 15 млн руб. затрат, связанных с выпуском продукта на рынок, — это непозволительная роскошь. Государственные регуляторы должны пересмотреть те процедуры, которыми они мешают предприятиям развиваться.

---

## Опыт предприятий

### Михаил Некрасов

генеральный директор «Нанолек»

#### Влияние санкций на проекты развития

Конечно, в первое время мы чувствовали возросшие риски, в основном из-за неопределенности ситуации. Но сейчас видим, что все наши партнеры из большой фармы работают, и проекты продолжаются. Они выполняют все обязательства с точки зрения лекарств и субстанций.

Но ключевой риск связан с тем, что фармацевтика — достаточно обширная область. И помимо лекарственных препаратов, на которые санкции не распространяются, здесь есть сопутствующие материалы: реагенты для проведения контроля качества, пробирки, упаковочные материалы. С поставкой расходников, оборудования, сырья и материалов, необходимых для производственных процессов, есть сложности. Нам как компании пришлось искать новые решения, переориентироваться на те страны, с которыми у нас нормальные отношения, без санкций.

Во-вторых, мы продолжаем сотрудничество с российскими институтами и ищем новым партнеров среди фармкомпаний на российском рынке. И сфокусировались на собственных разработках: так, в прошлом году был открыт наш первый R&D-центр.

Что касается новых проектов с зарубежными партнерами, у них есть определенные элементы неуверенности из-за особенностей платежей, логистики. Мы стараемся все эти моменты решать в переговорах и быть максимально открытыми и конструктивными, ведь наша миссия все та же — обеспечивать людей лекарствами по лучшим мировым технологиям

#### Опыт использования мер поддержки бизнеса

Мы пользуемся кредитами под оборотный капитал, банковскими продуктами, это большая поддержка и помощь со стороны государства. Ждем субсидий на разработку лекарственных препаратов. Мы всегда относимся взвешенно к федеральным инструментам поддержки. В большей степени рассчитываем на собственные силы, но, безусловно, при необходимости рассматриваем и эти инструменты, кредит — основной из них.

---

## Опыт использования мер поддержки бизнеса

Мы пользуемся кредитами под оборотный капитал, банковскими продуктами, это большая поддержка и помощь со стороны государства. Ждем субсидий на разработку лекарственных препаратов. Мы всегда относимся взвешенно к федеральным инструментам поддержки. В большей степени рассчитываем на собственные силы, но, безусловно, при необходимости рассматриваем и эти инструменты, кредит — основной из них.

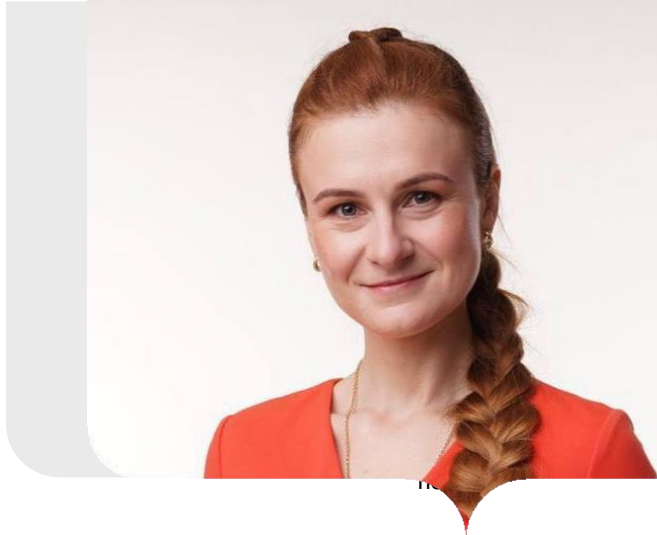
## Перспективы в условиях санкций

Мы нацелены еще быстрее двигаться к полному циклу производства на территории России и из российских компонентов. Мы знали это с самого зарождения компании, но понимали: чтобы прийти до такого уровня локализации, все равно придется пройти период обучения, сотрудничества и локализации от зарубежных партнеров неполного цикла. В прошлом году мы открыли свой R&D-центр, запустили некоторые молекулы, реализуем разработку с нуля — и понимаем, что движемся в правильном направлении. Что касается сотрудничества с другими компаниями, мы переориентируемся на партнеров с Востока, из тех стран, которые находятся в более дружественных отношениях с РФ.

## Депутаты новой волны об импортозамещении в регионе

### Мария Бутина

член комитета Госдумы  
международным делам,  
ведущая программы «Сделано в России»  
на телеканале Россия 24



## Как в условиях санкций изменятся федеральные подходы к развитию химической отрасли

Предприятие в г. Кирово-Чепецке — АО «Объединенная химическая компания «УралХим» — является одним из крупнейших в России и Европе в сфере химической индустрии по производству минеральных удобрений (аммиачной селитры, нитроаммофосфата, азопреципитата, и новых марок двух- и трёхкомпонентных удобрений). В 2021 году экспорт химической продукции России составил 25,9 млрд долларов, что на 22% выше показателя 2020 года (16,1 млрд \$). 49% этого экспорта приходится как раз на удобрения. В условиях санкционного давления весь западный мир столкнулся с острой нехваткой удобрений российского, в том числе кировского, производства. С начала санкционного периода объем экспорта «УралХима», по словам генерального директора, упал на 25–30%. Федеральная поддержка переориентирования рынка экспорта таких продуктов химической промышленности с Запада на другие «дружественные» страны включает льготное финансирование со стороны Правительства для налаживания логистических цепей. На федеральном уровне поддержка предприятий химической промышленности носит первостепенный характер. Взять, например, механизм Специального инвестиционного контракта 2.0 (СПИК 2.0) Фонда развития промышленности или программы субсидирования от Минпромторга России. Механизм СПИК 2.0 применяется для инвестиционных проектов по внедрению или разработке и внедрению современной технологии из утвержденного перечня Правительства РФ в целях освоения серийного производства промышленной продукции на основе этой технологии.

## **О «первой помощи» предприятиям в сфере химической промышленности после введения санкций**

Поддержка химической отрасли на федеральном и региональном уровне в первые месяцы санкционного давления показала необходимость кадрового совершенствования потенциала химической промышленности, пополнения оборотных средств компаний отрасли с помощью кредитования на выстраивание новых логистических цепочек поставок и переориентирование рынка сбыта, что было осуществлено сразу же.

## **О вкладе Кировской области в формирование импортнезависимости России в химической отрасли**

Импортозамещение на сегодняшний день — драйвер для развития национальной экономики: ниши рынка освобождаются, для отечественного производителя, открываются новые точки роста как внутри страны, так и в дальнейшем, от имени российского производителя, за рубежом, в «дружественных» странах. Сырьем страна обеспечена достаточно. Например, для фармацевтики ранее тратилось значительное количество средств для закупки сырья за рубежом, ныне — цепочки переориентированы, и крупные компании фармацевтической промышленности Кировской области, как, например, «Кировская фармацевтическая фабрика», закупают сырье в России, тем самым снижая прирост добавленной стоимости готовой продукции. Вклад Кировской области в формирование импортнезависимости в химической отрасли говорит, в первую очередь, имеющимися объемами производства в регионе на сегодняшний день, например, удобрений, резиновых и пластмассовых изделий, фармацевтической продукции и так далее. Объемы на экспорт в западные страны были значительными, а стало быть, уже сейчас обеспечивают и внутреннюю импортнезависимость страны и региона.

• Химическая промышленность и сельское хозяйство — ключевые сферы, определяющие экономическое развитие Кировской области в условиях санкционного давления. Присутствие в регионе успешно развивающихся промышленных предприятий, таких как «УралХим» и «Нанолек», стало одним из оснований экономической устойчивости Кировской области после введения санкций.

• В рамках региональной химической промышленности выделяются направления, развитие которых в новых экономических обстоятельствах оценивается экспертами как перспективное. Например, одно из таких направлений — минеральные удобрения. В отношении них фиксируется устойчивая тенденция к высокому спросу, поэтому их производство — конкурентоспособная отрасль.

• Меры государственной поддержки экономики, реализуемые в Кировской области после введения санкций, позволили обеспечить относительную уверенность предпринимателей в завтрашнем дне и опровергнуть гипотезы о нарастающей катастрофической ситуации в региональной экономике. При поддержке государства возникшие базовые проблемы промышленных предприятий и бизнеса после введения санкций были решены.

• В регионе наблюдается тенденция к адаптации промышленных предприятий к новым экономическим обстоятельствам. Перестраивание логистических цепочек, поиск новых партнеров в «дружественных» странах и сосредоточенность на импортозамещении нацеливают предприятия на обеспечение экономического развития региона при федеральной и региональной поддержке.

- 1** Кировская компания Mi&Co — производитель косметики, гарантирующий 100% натуральность, в этом году не только не повысила цены на свою продукцию, но еще и снизила затраты, исключив из логистических цепочки поставки сырья посредников. А в этом году еще и планирует снизить затраты на сырье, высадив растения, которые используются при изготовлении косметики, на полях Кировской области. Инвестпроект с высадкой растений и получения из них заменяющих ингредиентов удешевит производство на 30%. Компания года уверенно расширяет ассортимент продукции — сейчас он составляет 456 наименований — и географию продаж: косметика кировского производителя продается практически во всех городах России, стабильным спросом пользуется в странах постсоветского пространства: Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Узбекистан, Азербайджан.
- 2** Кирово-Чепецкое предприятие ООО «ОРБИТА СП» выпускает как собственные линейки продукции, так и занимается контрактным производством продукции других брендов. По техзаданию может создать любой продукт своего сегмента. Возможности компании позволяют производить полный технологический цикл: от разработки рецептур, подбора упаковки и сертификации продукции до производства, расфасовки и отправки на склад заказчика.
- 3** Компания «Промдез» за 17 лет своего существования успела завоевать значительную часть кировского и российского рынка. С введением санкций некоторых западных стран компания готовит к выпуску улучшенные аналоги западных чистящих средств. Производство находится на территории Кирово-Чепецкого района, который по праву считается родиной химической промышленности региона. Так, с 2020 года предприятие производит кислородосодержащее дезинфицирующее средство «Фолоцид Ультра Вет» для предприятий молоко- и мясоперерабатывающей промышленности, птицефабрик и агроферм. Основным его преимуществом является то, что его можно использовать в присутствии животных, тогда как аналоги подразумевают их удаление на момент обработки помещений и оборудования. Помимо этого, средство обладает мощным эффектом, эффектом удаления плесени, активно разлагает любую органику, разрушает биопленки и препятствует их образованию. Также средство имеет конкурентную цену, экологично, не имеет резкого запаха и широко применяется в АПК.



- 4** Фармацевтическая компания «Нанолек» в течение 10 лет наращивала компетенции и многому научилась через партнерские проекты с глобальными игроками большой фармы. Компания усиливает линию импортозамещения и продолжает инвестировать в биотехнологическое производство полного цикла на заводе в Кировской области, включая наработку субстанций для вакцин.
- 5** АО «Кировская фармацевтическая фабрика» держала курс на импортозамещение еще в 2015 году. Это очень важно, потому что позволяет отечественной фарминдустрии (а, значит, и миллионам жителей страны) не зависеть ни от каких изменений на мировом рынке. Чем больше лекарств производится внутри страны, тем надежнее обеспеченность наших граждан медикаментами. Развивая это направление, фабрика достигла определенного результата. Следующая задача, которую для себя поставила компания, — заменить действующие вещества, активные фармацевтические субстанции с импортных на российские. В планах — перейти на химическое сырье, поставляемое из России и КНР. 2021 год стал для «Кировской фармацевтической фабрики» прорывным: введена целая линейка препаратов жизненно-важного цикла, входящих в госпитальный сегмент. В основном это линейка антиретровирусных препаратов для лечения ВИЧ — «Абакавир», «Зидовудин». И самый известный «Лопинавир+Ритонавир» — раствор для приема внутрь, который полностью заменяет импортный препарат «Калетра». В этот же год в производство был пущен «Леветирацетам» — противоэпилептическое средство, которое полностью заменяет импортное лекарство «Кеппра». Огромное значение уделяется производству лекарственных препаратов для лечения астмы: это одна из самых распространенных в мире болезней (страдают 18% населения планеты). На предприятии были введены такие препараты как «Ипратропия бромид», «Ипратропия бромид+Фенотерол» в форме растворов. Это полные аналоги препаратов «Атровент» и «Беродуал». Также в 2021 году был введен в обращение аэрозоль «Сальбутамол». В 2022 году планируется выпуск аэрозоля «Ипратропия бромид».

- 6** ООО «Специальное конструкторское бюро медицинской тематики» получило займ в 100 млн рублей на постройку нового производственного корпуса площадью более 900 кв. м, а также на приобретение современного оборудования, которое позволит создать базовое производство высокотехнологичных медицинских изделий, в числе которых — первый в мире протез аортального клапана сердца, проводящего без разрушения закрученные потоки крови, и силиконовый медицинский дренаж с рентгеноконтрастной полосой. Предприятие более 50 лет выпускает сердечные клапаны, и заем, который предоставлен Фондом развития моногородов, — это неоценимый вклад в развитие подобных предприятий. Разработка и выпуск нового клапана откроет страницу в истории имплантации.
- 7** Кировское предприятие расширяет производство уникальных газовых компрессоров. Компрессоры используются для автомобильных газонаполнительных станций и газозаправочных пунктов. Благодаря займу в размере 100 млн рублей от регионального и федерального Фонда развития промышленности «Маяк» сможет выпускать 120 изделий в год. Компрессорная станция используется для сжатия природного газа, что позволяет использовать его в качестве топлива. Оборудование не имеет российских аналогов.